

EL PUERTO DE LIVERPOOL, S.A.B. DE C.V.

REPORTE DE RESULTADOS DEL CUARTO TRIMESTRE DE 2023

El cuarto trimestre muestra una vez más resultados sólidos en términos de ingresos y rentabilidad. Los ingresos consolidados crecieron 9.4% y el EBITDA del trimestre creció 19.8%, alcanzando un margen de 20.4%, una mejora de 176 puntos base contra el año anterior. Estos resultados se logran en un entorno altamente competitivo y un entorno de desaceleración económica. Los ingresos de los segmentos de Inmobiliaria y Negocios Financieros continuaron mostrando incrementos a doble dígito. La utilidad neta terminó el trimestre con un incremento de 14.1% contra el año previo. Con este cierre, el ejercicio 2023 presenta cifras récord en la mayor parte de nuestros indicadores.

Resultados Financieros del Trimestre

(Cuarto trimestre / Acumulado 2023)

Ingresos Totales	EBITDA (Millones)	Margen EBITDA
+9.4% +11.3%	\$14,114 \$34,992 +19.8% +14.0%	20.4% 17.9% +176 pbs +42 pbs
Ventas Tiendas Iguales Liverpool	Ventas Tiendas Iguales Suburbia	Utilidad Neta (Millones)
+6.7% +8.6%	+8.0% +4.7%	\$8,675 \$19,487 +14.1% +12.1%

Otras cifras relevantes

Portafolio Neto de Crédito +23.0% \$56,973 MDP	Cartera Vencida 2.7% +35 pbs vs AA	Reserva de Incobrables 8.5% cobertura
Saldo de Efectivo (millones) \$29,807	Apalancamiento Neto -0.08x	CAPEX (millones) \$8,619 Acumulados

Nuestro ecosistema en el Trimestre

(Cuarto trimestre / Acumulado 2023)

GMV Digital +23% +26%	Participación Digital Liverpool	
	26.9%	25.8%
	+2.6 p.p.	+2.7 p.p.
	Participación Digital Suburbia	
	5.1%	3.9%
	+2.8 p.p.	+1.9 p.p.

Marketplace

GMV +63% +62%	Sellers +49% vs AA	SKU's +28% vs AA
----------------------------	------------------------------	----------------------------

Cadena de Suministro y Logística

(Cuarto Trimestre)

Líneas emitidas +13%	Participación Click & Collect 39% +2.2 p.p. vs AA
--------------------------------	--------------------------------------------------------------------

Participación Entregas ≤2 días 41% +286 pbs vs AA	Participación Entregas desde tienda 29% +5.0 p.p. vs AA
----------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------

Inventarios
+0.3% vs AA
 Es la variación más baja en los últimos diez trimestres.

Llamada de resultados
 28 de febrero, 9am CDMX
 Información en:
www.elpuertodeliverpool.mx

Cifras Relevantes

Millones de pesos	TRIMESTRAL			ACUMULADO		
	4T2023	4T2022	VAR %	2023	2022	VAR %
Ingresos Totales	69,133.2	63,172.8	9.4%	195,991.6	176,033.7	11.3%
Ingresos Segmento Comercial	63,354.7	58,085.5	9.1%	175,188.4	159,111.9	10.1%
Ingresos Segmento Negocios Financieros	4,652.8	4,067.6	14.4%	16,268.5	13,199.9	23.2%
Ingresos Segmento Inmobiliaria	1,125.7	1,019.7	10.4%	4,534.7	3,721.9	21.8%
Utilidad Bruta	27,716.7	23,687.2	17.0%	79,120.2	68,456.7	15.6%
Margen Bruto	40.1%	37.5%	2.6 p.p.	40.4%	38.9%	1.5 p.p.
Gastos de Operación Totales	15,022.1	13,281.2	13.1%	49,514.4	42,941.4	15.3%
Gastos de Operación sin Depre y Ctas Incob	12,663.4	10,700.9	18.3%	41,239.1	35,979.3	14.6%
Provisión de Cuentas Incobrables	938.9	1,201.3	(21.8%)	2,889.3	1,791.0	61.3%
Depreciación y Amortización	1,419.8	1,379.0	3.0%	5,385.9	5,171.1	4.2%
Resultado de Operación	12,694.6	10,406.0	22.0%	29,605.8	25,515.4	16.0%
Gasto Financiero	688.2	756.5	(9.0%)	3,114.2	2,698.1	15.4%
Resultado Neto Controladora	8,674.9	7,600.7	14.1%	19,486.5	17,384.9	12.1%
EBITDA	14,114.4	11,785.0	19.8%	34,991.7	30,686.5	14.0%
Margen EBITDA	20.4 %	18.7 %	1.8 p.p.	17.9 %	17.4 %	0.4 p.p.
EBITDA Doce Meses				34,991.7	30,686.5	14.0 %
Margen EBITDA Doce Meses				17.9 %	17.4 %	0.4 p.p.
Crecimiento mismas tiendas Liverpool	6.7%	11.5%	(4.8 p.p)	8.6%	16.4%	(7.7 p.p)
Crecimiento mismas tiendas Suburbia	8.0%	1.7%	6.3 p.p.	4.7%	9.0%	(4.3 p.p)
Crecimiento mismas tiendas Total	6.9%	10.1%	(3.2 p.p)	8.1%	15.4%	(7.3 p.p)
Cartera Neta de Clientes				56,973.4	46,312.2	23.0%
Cartera vencida				2.7%	2.4%	0.3 p.p.
Indice de Cobertura de Cartera				8.5%	9.6%	(1.1 p.p)
Ocupación mismos Centro Comerciales				92.3%	90.3%	2.0 p.p.

RESULTADOS

I. Venta de mercancías y servicios

Ingresos Segmento Comercial
+9.1% vs AA
+10.1% Acumulado

Millones de pesos	TRIMESTRE			ACUMULADO		
	4T2023	4T2022	VAR %	2023	2022	VAR %
Ingresos Comerciales						
Liverpool	55,036.1	50,396.2	9.2%	153,641.7	138,940.4	10.6%
Suburbia	8,318.6	7,689.3	8.2%	21,546.7	20,171.5	6.8%
Total	63,354.7	58,085.5	9.1%	175,188.4	159,111.9	10.1%

Durante el trimestre no se tuvieron efectos por calendario comparado con el mismo periodo del año anterior.

Liverpool		
VMT	+6.7%	+8.6%
En el trimestre:		
Transacciones +4.5%		
Ticket promedio +2.0%		

Softlines continúa su aceleración		
Crecimiento arriba del promedio por zona:		
Golfo		
Sureste		
Norte de la zona metropolitana de la CDMX		

Suburbia		
VMT	+8.0%	+4.7%
En el trimestre:		
Transacciones +4.6%		
Ticket promedio +3.2%		

Suburbia tuvo su mejor resultado en los últimos cinco trimestres reflejando la implementación de las diversas estrategias en la experiencia de compra, mejora de mercaderías, mantenimiento, así como la campaña "**Redescubre Suburbia**".

ANTAD Departamentales		
VMT	+4.4%	+4.4%
En el trimestre:		
Ropa y Calzado +1.6% (1)		
Mercancías Generales +5.0% (1)		

(1) Total ANTAD

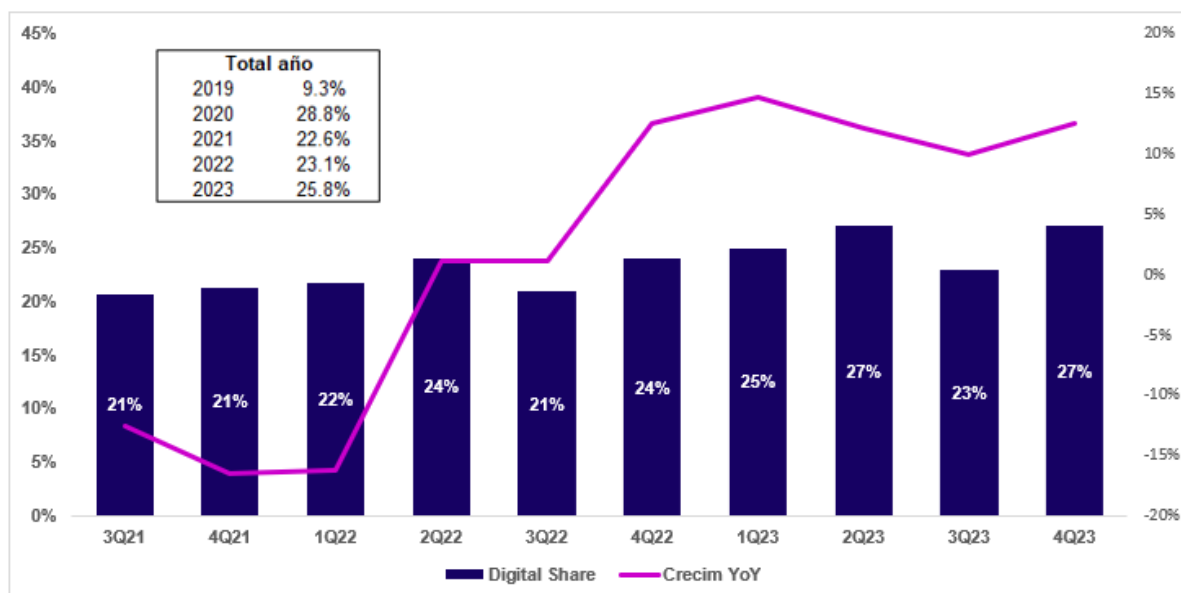
II. Resultados omnicanal

<p>DIGITAL LIVERPOOL Participación 26.9% +2.6 p.p. vs AA Acumulado 25.8% +2.7 p.p. vs AA</p>	<p>Liverpool Pocket +11.9% Usuarios Activos Suburbia Pocket +33.6% en descargas</p>
-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

En cuanto al canal digital de Suburbia, durante el trimestre habilitamos 44 tiendas más con kioscos, por lo que al cierre del período contamos con **kioscos en 115 tiendas**.

Cabe destacar que durante el periodo Suburbia incrementó su participación digital 1.9 veces alcanzando 5.1%.

Participación Digital Liverpool:



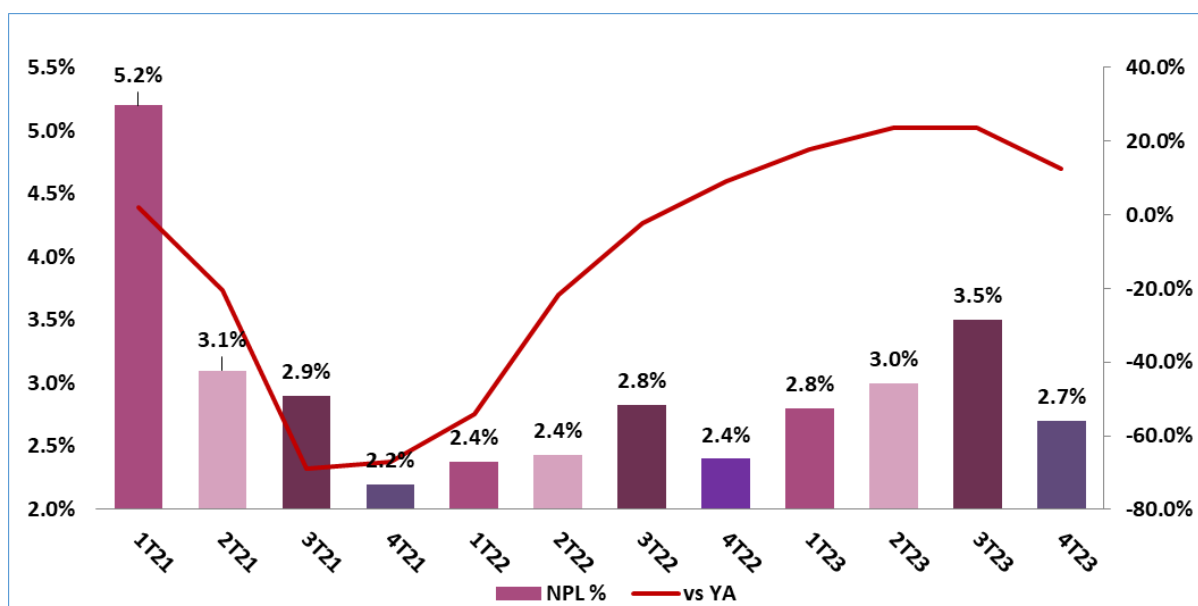
III. Segmento Negocios Financieros

<p>Ingresos y Cartera de Clientes +14.4% en ingresos +23.2% Acumulado Cartera neta +23.0% Saldo Cartera \$56,973 MDP</p>	<p>Tarjetas totales +8.9% Se exceden 7.2 millones totales</p> <p>Suburbia 1.6 millones de tarjetas +17.3% vs AA</p>
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Ventas con nuestros medios de pago Acumulado	
Liverpool	Suburbia
48.2%	30.0%
+2.3 p.p.	+3.6 p.p.

<p>Cartera Vencida Total (+90 días) 2.7% +35 pbs vs AA</p>	<p>Cartera Vencida Liverpool (+90 días) 2.6% +34 pbs vs AA</p>	<p>Cartera Vencida Suburbia (+90 días) 4.8% +31 pbs vs AA</p>
-------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Cuentas vencidas a más de 90 días (%) y tasa de crecimiento contra año anterior



Índice de Cobertura Reserva
8.5%
-110 bps vs AA
3.4x sobre la cartera vencida

Provisión de Incobrables en resultados

\$939 MDP **\$2,889 MDP**
-21.8% vs AA 1.6x vs AA

Un efecto negativo en resultados por \$1,098 millones de pesos de forma acumulada comparado con el año anterior dado el aumento de 35 pbs en la cartera vencida y el crecimiento de la cartera.

Esto representa un efecto negativo de 56 pbs en el margen EBITDA del año

Los castigos crecieron 59% durante el trimestre.

RESERVA TOTAL

Millones de pesos	4T2023	4T2022	VAR %	2023	2022	VAR %
Saldo inicial reserva:	5,174.0	4,246.3	21.8%	4,924.0	4,887.1	0.8%
(+) Nuevas reservas	938.9	1,201.3	(21.8%)	2,889.3	1,791.0	61.3%
(-) Castigos	(832.9)	(523.6)	59.1%	(2,533.4)	(1,754.1)	44.4%
Saldo final de la reserva:	5,279.9	4,924.0	7.2%	5,279.9	4,924.0	7.2%

Índice de Cobertura

DIC 23	DIC 22	VAR	DIC 23	DIC 22	VAR
8.5%	9.6%	(1.1 p.p)	8.5%	9.6%	(1.1 p.p)

LIVERPOOL

Millones de pesos	4T2023	4T2022	VAR %	2023	2022	VAR %
Saldo inicial reserva:	4,750.1	3,943.6	20.5%	4,537.3	4,470.6	1.5%
(+) Nuevas reservas	819.7	1,064.6	(23.0%)	2,535.8	1,652.3	53.5%
(-) Castigos	(737.9)	(470.9)	56.7%	(2,241.2)	(1,585.5)	41.4%
Saldo final de la reserva:	4,831.9	4,537.3	6.5%	4,831.9	4,537.3	6.5%

SUBURBIA

Millones de pesos	4T2023	4T2022	VAR %	2023	2022	VAR %
Saldo inicial reserva:	423.9	302.7	40.0%	386.8	416.6	(7.2%)
(+) Nuevas reservas	119.2	136.7	(12.8%)	353.5	138.8	154.8%
(-) Castigos	(95.0)	(52.7)	80.4%	(292.2)	(168.6)	73.3%
Saldo final de la reserva:	448.1	386.8	15.9%	448.1	386.8	15.9%

Mini Pago Suburbia

384x más cuentas vs A.A.

Livercash

\$1,016 MDP de cartera
5.0x vs A.A.

IV. Segmento Inmobiliaria

Segmento Inmobiliaria	
+10.4% vs AA	+21.8% Acumulado
Ocupación	
92.3%	
+200 pbs vs AA	
<i>Refleja la recuperación del sector y los esfuerzos de comercialización de los centros comerciales recién ampliados.</i>	

Es importante resaltar que los ingresos acumulados incluyen un acuerdo judicial de un litigio relativo a reclamaciones a compañías aseguradoras registrado en el tercer trimestre. Excluyendo este efecto de una sola vez, los ingresos de la división inmobiliaria tendrían un crecimiento de 16.9% de manera acumulada.

V. Márgenes Comercial y Bruto

Margen Comercial	
34.6%	33.3% Acumulado
+2.6 p.p. vs AA	+0.9 p.p. vs AA
<i>La mejora se relaciona con la participación de softlines así como una planeación comercial efectiva.</i>	

Margen Bruto Consolidado	
+260 pbs vs AA	+150 pbs Acumulado
<i>Debido al incremento en la participación del Negocio Financiero e Inmobiliario</i>	

Como % del ingreso total	TRIMESTRE			ACUMULADO		
	4T2023	4T2022	VAR pbs	2023	2022	VAR pbs
Comercial	91.6%	91.9%	(0.3 p.p)	89.4%	90.4%	(1.0 p.p)
Negocios Financieros	6.7%	6.4%	0.3 p.p.	8.3%	7.5%	0.8 p.p.
Arrendamiento	1.6%	1.6%	0.0 p.p.	2.3%	2.1%	0.2 p.p.

VI. Gastos de Operación sin Depreciación ni Provisión de Incobrables

Gastos de Operación
+18.3% +14.6% Acumulado

Gastos variables relacionados con el incremento en ventas, el efecto del alza en el salario mínimo, las nuevas leyes de vacaciones y de pensiones, contrataciones en Logística, Digital y Tecnología.

VII. EBITDA

EBITDA
\$14,114 MDP +19.8% vs 4T2022 \$34,992 MDP +14.0% vs 2022

Margen:
20.4% +176 pbs vs AA 17.9% +42pbs

VIII. Resultado de Operación

Resultado de Operación
\$12,695 MDP +22.0% \$29,606 MDP +16.0%

IX. Gastos e Ingresos Financieros

Millones de pesos Ingreso/(Gasto) Financiero Neto	TRIMESTRE			ACUMULADO		
	4T2023	4T2022	VAR %	2023	2022	VAR %
Intereses Netos Sin Efectos Especiales	(496.3)	(600.4)	(17.3%)	(2,152.0)	(2,222.5)	(3.2%)
Fluctuacion Camb Sin Efectos Especiales	(94.9)	(36.0)	163.4%	(315.3)	57.1	(652.1%)
MTM Derivado	(96.9)	(120.0)	(19.3%)	(646.9)	(532.7)	21.4%
Total Ingresos/(Gastos) Financieros	(688.2)	(756.5)	(9.0%)	(3,114.2)	(2,698.1)	15.4%

X. Participación en resultados de asociadas y negocios conjuntos

Participación en asociadas y negocios conjuntos	
\$45 MDP	\$508 MDP
+2838%	+34.7% vs 2022
<i>Este incremento se debe a los buenos resultados de Sfera y a una mejoría significativa de Unicomer.</i>	

XI. Impuestos sobre la renta

Tasa efectiva del impuesto sobre la renta acumulada	
28.3%* +290 pbs vs AA	

* Sin participación en asociadas

XII. Utilidad/Pérdida Neta

Utilidad neta controladora	
\$8,675 MDP	\$19,487 MDP
+14.1%	+12.1%

XIII. Balance

Efectivo e Inversiones Temporales

Efectivo e Inversiones temporales	
\$29,807 MDP	
<i>El 31.9% se encuentra invertido en moneda extranjera (principalmente en USD)</i>	

Inventarios y Cuentas por pagar

Inventarios \$28,239 MDP +0.3% vs AA	Proveedores \$37,846 MDP +14.0% vs AA <i>Incluye las operaciones de factoraje.</i>
---------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------

Deuda con Costo y Flujo de Efectivo

A continuación, se presenta la integración de la deuda con costo:

Millones de pesos	2023	2022	VAR %
Deuda con Costo	(26,974.6)	(29,030.9)	(7.1%)
Instrumentos Financieros de Cobertura *	(115.7)	1,940.6	(106.0%)
TOTAL	(27,090.3)	(27,090.3)	0.0%

*Cross currency swap

El 100% de la deuda denominada en dólares se encuentra cubierta con un “cross currency swap”, considerando tanto el principal como los intereses.

El 100% de nuestra deuda se encuentra a tasa fija la cual de forma ponderada es 7.83%.

Razón de apalancamiento / EBITDA 12 meses

Bruto: 0.77 veces

Neto: (0.08) veces

Consideran el efecto de valuación a precios de mercado de los instrumentos financieros derivados de cobertura que se muestran en la tabla anterior y excluye el endeudamiento asociado con arrendamientos (IFRS 16). Como perspectiva este último concepto, representa 0.43 veces del EBITDA

Cabe señalar que no tuvimos vencimientos de deuda en el 2023. Nuestro próximo vencimiento por casi cuatro mil millones de pesos será hasta octubre de 2024.

Flujo de Operación

Flujo de operación			
	\$20,269 MDP	\$20,660 MDP	
vs	\$17,085 MDP	\$15,849 MDP	en 2022

Debido principalmente al resultado de operación y menores requerimientos de capital de trabajo.

XIV. Inversiones en Proyectos de Capital y Otros

CAPEX (al 31 de diciembre)
\$8,619 millones de pesos
 +9.5% vs AA
 4.4% de los ingresos consolidados

La inversión se distribuye principalmente:
 Plataforma Logística Arco Norte - 48%
 Remodelaciones y ampliaciones - 20%
 Aperturas - 11%

XV. Dividendos

La Asamblea Ordinaria de Accionistas, celebrada el pasado 16 de marzo de 2023, decretó un dividendo proveniente de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN), anterior a 2013, de \$3,503 millones de pesos (\$2.61 por acción) sobre las 1,342,196,100 acciones representativas del capital social de la empresa. El monto total de dividendos representa el 20.2% de la utilidad neta del ejercicio 2022. El primer pago se llevó a cabo el 26 de mayo por \$2,107 millones (\$1.57 por acción) y el siguiente se realizó a partir del 13 de octubre por \$1,396 millones (\$1.04 por acción).

XVI. Expansión, Iniciativas y Eventos Recientes

Durante el 2023 se inauguraron diez tiendas Suburbia:

Tijuana Península, Baja California	30 de marzo
Navojoa, Sonora	31 de marzo
Xalapa Paseo Jardines, Veracruz	17 de agosto
Guadalajara Atemajac, Jalisco	21 de septiembre
Tula, Hidalgo	12 de octubre
Mérida, Yucatán	19 de octubre
Guadalajara Fray Antonio, Jalisco	25 de octubre
Tampico Altama, Tamaulipas	26 de octubre
Ciudad del Carmen Zentralia, Tabasco	31 de octubre
Veracruz Coyol, Veracruz	15 de noviembre

Durante el trimestre abrimos tres Liverpool Express para llegar a un total de 17.

Respecto a BYD, el 10 de noviembre inauguramos nuestra segunda agencia en Galerías Atizapán, Estado de México. Ampliamos la oferta comercial con el lanzamiento de los modelos Seal y Song, este último es el primer auto híbrido ofrecido por BYD.

El 26 de octubre inauguramos la primera Boutique de Toys R Us en Galerías Insurgentes de la Ciudad de México.

El pasado 17 de octubre, Merco publicó el listado de las compañías con mejor reputación en México 2023. El Puerto de Liverpool ocupa el noveno lugar, logrando una mejora de nueve posiciones contra el 2022.

Recientemente recibimos el segundo lugar por parte del IGDS (Intercontinental Group of Department Stores) en una ceremonia celebrada en Dubai el pasado 11 de octubre. Este reconocimiento considera a las tiendas departamentales de vanguardia e innovadoras en el 2023. Fueron incluidas aquellas de mayor nivel en el mundo, evaluando el impacto en clientes, empleados, la comunidad y sus grupos de interés, tomando en cuenta los esfuerzos digitales, así como la innovación en sus operaciones tanto en sus tiendas físicas como en sus operaciones digitales.

XVII. Cobertura de Analistas

En cumplimiento de la Ley del Mercado de Valores, la Empresa da a conocer la lista de Instituciones y Grupos Financieros que analizan su desempeño financiero y operativo:

Bank of America	Citi	Morgan Stanley
Banorte	GBM	Santander
Barclays	Goldman Sachs	Scotiabank
BBVA	Intercam	UBS
Bradesco BBI	Itaú BBA	Vector
BTG Pactual	JP Morgan	

XVIII. Perfil de la Empresa

El Puerto de Liverpool, S.A.B. de C.V.: (al 31 de diciembre de 2023)

Almacenes Liverpool	124	1,800,918 m2
Liverpool Express	17	3,199 m2
Tiendas Suburbia	186	673,286 m2
Centros Comerciales	28	696,708 m2
Boutiques	116	75,074 m2

XIX. Crédito

Número de tarjetas	4Q23	4Q22	VAR %
Tarjetas Liverpool	5,636,940	5,284,181	6.7%
Tarjetas Suburbia	1,615,880	1,377,348	17.3%

Contactos

José Antonio Diego M.	jadiego@liverpool.com.mx	+52 55 9156 1060
Enrique M. Griñán G.	emgrinang@liverpool.com.mx	+52 55 9156 1042
Diana Ancona Orozco	dcanconao@liverpool.com.mx	+52 55 9156 1397

Dirección: Prolongación Vasco de Quiroga 4800, Torre 2, Piso 3, Col. Santa Fe Cuajimalpa, Ciudad de México, 05348.

Anexos

Balance General al 31 de diciembre de 2023

Millones de Pesos	DIC 23	DIC 22	Dif	% vs AA
Efectivo y Equivantes	29,807.2	24,516.3	5,290.9	21.6%
Clientes	56,973.4	46,312.2	10,661.2	23.0%
Inventarios	28,238.6	28,140.7	97.9	0.3%
Inversiones Nordstrom	4,910.6	5,296.0	(385.4)	(7.3%)
Inversiones Unicomer	7,277.5	6,939.1	338.4	4.9%
Otras Inversiones en Asociadas	3,840.3	3,071.9	768.4	25.0%
Activo Fijo	59,407.9	55,552.9	3,855.0	6.9%
Propiedades de Inversión	22,886.3	23,507.7	(621.4)	(2.6%)
Derechos de uso	12,537.6	12,353.9	183.7	1.5%
Otros	33,274.8	30,184.2	3,090.6	10.2%
Total Activo	259,154.2	235,875.0	23,279.2	9.9%
Proveedores	37,845.9	33,197.9	4,648.0	14.0%
Préstamos Corto Plazo	5,068.1	0.0	5,068.1	100.0%
Préstamos Largo Plazo	21,906.6	29,030.9	(7,124.3)	(24.5%)
Pasivos por arrendamiento	14,123.3	13,619.0	504.2	3.7%
Otros Pasivos	32,710.6	27,572.6	5,138.0	18.6%
Total Pasivo	111,654.4	103,420.4	8,234.0	8.0%
Capital Contable	147,499.7	132,454.5	15,045.2	11.4%

Estado de Resultados para el cuarto trimestre del 2023
Millones de pesos

	TRIMESTRE			ACUMULADO		
	4T2023	4T2022	% VAR.	2023	2022	% VAR.
Ingresos Segmento Comercial	63,354.7	58,085.5	9.1	175,188.4	159,111.9	10.1
Ingresos Segmento Inmobiliaria	1,125.7	1,019.7	10.4	4,534.7	3,721.9	21.8
Ingresos Segmento Negocios Financieros	4,652.8	4,067.6	14.4	16,268.5	13,199.9	23.2
Ingresos Consolidados	69,133.2	63,172.8	9.4	195,991.6	176,033.7	11.3
Costo de Ventas Comercial	(41,416.5)	(39,485.6)	4.9	(116,871.5)	(107,577.0)	8.6
Utilidad Bruta Comercial	21,938.2	18,599.9	17.9	58,317.0	51,534.9	13.2
Margen Comercial	34.6 %	32.0 %	2.6 p.p.	33.3%	32.4%	0.9 p.p.
Utilidad Bruta Consolidada	27,716.7	23,687.2	17.0	79,120.2	68,456.7	15.6
Margen Bruto Consolidado	40.1 %	37.5 %	2.6 p.p.	40.4%	38.9%	1.5 p.p.
Gastos de Operación sin Depre y Ctas Incob	(12,663.4)	(10,700.9)	18.3	(41,239.1)	(35,979.3)	14.6
Provisión de Cuentas Incobrables	(938.9)	(1,201.3)	(21.8)	(2,889.3)	(1,791.0)	61.3
Gastos para EBITDA	(13,602.3)	(11,902.2)	14.3	(44,128.5)	(37,770.3)	16.8
Depreciación y Amortización	(1,419.8)	(1,379.0)	3.0	(5,385.9)	(5,171.1)	4.2
Gastos Operativos Netos Consolidados	(15,022.1)	(13,281.2)	13.1	(49,514.4)	(42,941.4)	15.3
Resultado de Operación Consolidado	12,694.6	10,406.0	22.0	29,605.8	25,515.4	16.0
EBITDA Consolidado	14,114.4	11,785.0	19.8	34,991.7	30,686.5	14.0
Margen EBITDA Consolidado	20.4 %	18.7 %	1.76 p.p.	17.9%	17.4%	0.42 p.p.
Gasto Financiero - Neto	(496.3)	(600.4)	(17.3)	(2,152.0)	(2,222.5)	(3.2)
Resultado Cambiario	(191.8)	(156.1)	22.9	(962.2)	(475.7)	102.3
Resultado antes de Impuestos	12,006.5	9,649.5	24.4	26,491.6	22,817.2	16.1
Impuestos a la utilidad	(3,371.7)	(2,047.4)	64.7	(7,498.1)	(5,796.9)	29.3
Tasa Efectiva*	28.1 %	21.2 %		28.3 %	25.4%	
Resultado antes de Participaciones	8,634.7	7,602.2	13.6	18,993.5	17,020.3	11.6
Participaciones en la Utilidad de Asociadas	45.1	1.5	2,837.8	507.7	376.9	34.7
Resultado Neto	8,679.9	7,603.7	14.2	19,501.2	17,397.2	12.1
Resultado Neto No Controladora	5.0	3.0	66.2	14.7	12.3	19.1
Resultado Neto Controladora	8,674.9	7,600.7	14.1	19,486.5	17,384.9	12.1

Flujo de Efectivo

	DIC 23	DIC 22	4T2023	4T2022
Utilidad operativa	29,605.8	25,515.4	12,694.6	10,406.0
Depreciación y amortización	5,385.9	5,171.1	1,419.8	1,379.0
EBITDA	34,991.7	30,686.5	14,114.4	11,785.0
Intereses	(2,813.3)	(2,885.2)	(967.4)	(981.6)
ISR Pagado	(8,849.0)	(7,956.7)	(1,896.4)	(1,933.6)
Capital de Trabajo	(5,991.3)	(9,373.4)	4,582.8	3,060.9
CT Clientes	(10,541.4)	(7,973.0)	(12,496.0)	(10,038.7)
CT Inventarios	(97.9)	(5,020.4)	6,779.5	6,177.1
CT Proveedores	4,648.0	3,620.0	10,299.3	6,922.5
Otros	3,322.0	5,377.6	4,435.4	5,154.0
Flujo de operaciones	20,660.1	15,848.8	20,268.8	17,084.6
Capex	(8,619.2)	(7,871.4)	(2,692.5)	(3,164.4)
Inversion Nordstrom	-	(5,943.3)	-	-
Otras Inversiones	(736.8)	(1,088.8)	(608.5)	(1,079.6)
Flujo antes de dividendos	11,304.1	945.3	16,967.7	12,840.7
Dividendos	(3,502.2)	(3,287.7)	(1,395.7)	(912.4)
Flujo de efectivo	7,801.8	(2,342.4)	15,572.1	11,928.3
Prestamo pagados	-	(3,400.0)	-	-
Pasivo por arrendamiento	(2,510.9)	(2,236.2)	(649.5)	(598.6)
Incremento / (Decremento)	5,290.9	(7,978.6)	14,922.6	11,329.6